DAFTAR PUSTAKA

Amir Machmud dan Rukmana, (2010).*Bank Syariah, Teori, kebijakan, Dan Studi Empiris di Indonesia*, Jakarta: Erlangga.

Assauri, (2015), *"Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Volume Penjualan"*.Vol. 3 No.1

Daryanto,(2016), "*Strategi Pemasaran Pada PT Indomarco Adi Prima Stok Point Gading Cempaka Non Pasar SP (GCNP) Bengkulu".*

Dwi Suwikyo,(2010),"*Jasa-jasa Perbankan Syariah",*Yogyakarta

Fandy Tjiptono. (2017). "*Strategi Pemasaran*". Yogyakarta: Andi

Freddy Rangkuti, (2015). "*Analisis SWOT Teknik Membedah Kasus Bisnis*". Jakarta: Gramedia Pustaka Utama

Ifham, (2016), "*Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Nasabah Bertransaksi Di Bank Syariah".*

Irham Fahmi, (2015), "*Managemen Strategis"* Bandung: CV Alvabeta

Karim, (2015), "*Strategi Pemasaran Dan Perkembangan Produk Tabungan Wadiah Di Bank Syariah Mandiri KCP Gubug Semarang".*

Mulyadi, (2018), "*Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dan Penerimaan Kas Dalam Meningkatkan Pengendalian Intern*". Vol.12 No.2

Nurul Ichsan,(2014), "*Perbankan Syariah (Sebuah Pengantar)",* Jakarta

Prawirosentono, "*Strategi Pemasaran Pada PT. Indomarco Adi Prima Stock Point Gading Cempaka Non Pasar (SP. GCNP) Bengkulu".*

Sugiyono,(2012), *"Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif",* Bandung

L A M P I R A N

Daftar pertanyaan dengan pihak Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu

Nama : Gesang A

Jabatan : Custumer Service

1. Strategi apa yang biasa digunakan Bank Syariah Mandiri ?

   Jawaban :

   1. Strategi Harga

   Mutu dari produk tabungan Wadiah Yad Dhammanah meliputi pemberian fasilitas dan kemudahan yang didapatkan, antara lain seperti produk tabungan yang berakad wadiah yad dhammanah fasilitas dan kemuadahan yang didapatkan adalah : dana yang dititipkan aman dan terjamin, online diseluruh outlet BSM, bonus bulanan yang diberikan sesuai dengan kebijakan Bank Syariah Mandiri, Fasilitas BSM card yang berfungsi sebagai kartu ATM dan Debit, fasilitas e-Banking, setoran awal yang terjangkau yaitu Rp 20.000,- (tanpa ATM) dan Rp 30.000,- (denganATM), Minimum setoran berikutnya Rp10.000,- Saldo minimum Rp20.000,- Biaya penutupan rekening Rp10.000,-

   2. Strategi Promosi

   Biasanya even-even dan bazar-bazar diadakan dalam waktu 3 bulan sekali bertempat di Pantai Panjang Bengkulu (sport center). Selain itu untuk mempromosikan produk tabungannya, Bank Mandiri Syariah juga menggunakan jasa layanan internet seperti menggunakan website (www.mandirisyariah.co.id), instagram, facebook. Karena pada saat ini setiap perusahaan pasti menggunakan media sosial untuk mempromosikan produk perusahaannya

2. Siapa yang menjadi target dari produk tabungan wadiah ini ?

   Jawaban :

Target dari produk tabungan yang berakad Wadiah Yad Dhammanah adalah anak sekolahan dan masyarakat sehingga biaya-biaya yang harus dikeluarkan nasabah ketika akan membuka tabungan yang berakad wadiah yad dhammanah ini cukup terjangkau, yakni utnuk penyetoran awal minimum Rp 20.000,- (tanpa ATM) dan Rp 30.000,- (dengan ATM),Minimum setoran berikutnya Rp10.000,- Saldo minimum Rp20.000,- Biaya penutupan rekening Rp10.000,-

3. Apakah ada waktu yang sudah di tetapkan oleh Bank Syariah Mandiri dalam mempromosikan produk ?

   Jawaban :

   Dalam mempromosikan produknya Bank Mandiri Syariah tidak memiliki waktu yang tetap

Wawancara dengan nasabah Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu

Nama : Alfirman Candra

Usia : 35 tahun

Alamat : jl meranti 3 RT 13 RW 03 Kelurahan Sawah Lebar

1. Kenapa anda memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   selain karena biaya yang terjangkau, saya memilih produk ini karena biaya administrasi perbulan yang lebih murah dibandingkan produk tabungan lain

2. Apa yang membuat anda tertarik untuk memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   Saya tertarik dengan tabungan ini karena biayanya yang terjangkau mbak

Wawancara dengan nasabah Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu

Nama : Dini

Usia : 25 tahun

Alamat : jl arujajar no 22RT 07 RW 03 Kelurahan Pekan Sabtu Kecamatan Selebar

3. Kenapa anda memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   saya memilih produk ini karena resikonya yang minim, karena akad tersebut hanya titipan saja sehingga dana yang dititipkan tanggung jawab Bank sepenuhnya apabila terjadi sesuatu yang tidak diinginkan

4. Apa yang membuat anda tertarik untuk memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   Karena setorannya kecil dan persyaratannya gak ribet mbak

Wawancara dengan nasabah Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu

Nama : Sri Handayani

Usia : 40 tahun

Alamat : jl sadang RT 09 RW 03 Kelurahan Lingkar Barat

5. Kenapa anda memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   Saya memilih produk tabungan wadiah yad dhammanah karena biaya administrasi yang murah mbak, biaya setoran awal juga murah, dan saya juga memilih produk ini karena untuk keperluan sehari-hari saja, saya tau produk tabungan ini dari anak saya mbak, saya dianjurkan oleh anak saya yang sudah menggunakan produk ini

6. Apa yang membuat anda tertarik untuk memilih produk tabungan wadiah ?

   Jawab :

   Ya karena itu tadi mbak dengan biaya setoran awal yang terjangkau saya sudah bisa menabung di Bank Syariah Mandiri

DOKUMENTASI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH BENGKULU
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
Jl. Adam Malik KM.9 No.17, Sidomulyo Kec. Gading Cempaka, Kota Bengkulu (38211)
Website : www.umb.ac.id email: bumasumb@yahoo.com

Nomor : 693- PH/DF.02-UMB/2020
Lamp : 1 (satu) berkas
Hal : **Mohon Izin Penelitian**

Kepada Yth : Kepala Bank Mandiri Syariah Kantor Cabang Bengkulu
di
Tempat

Assalammualaikum . Wr. Wb.

Dengan hormat, kami mengaharapkan kesediaan Bapak/Ibu/Sdr untuk dapat memberikan izin penelitian kepada mahasiswa kami:

Nama	:	Via Oktananda
NPM	:	1634040010
Jurusan	:	Ekonomi Islam
Judul Skripsi	:	"Strategi Pemasaran Produk Tabungan Wadiah Pada Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu"

Pada kantor / perusahaan / instansi yang Bapak/Ibu/ Sdr pimpin. Penelitian ini terbatas hanya untuk penyusunan skripsi mahasiswa kami tersebut di atas.

Sebagai bahan pertimbangan, bersama surat ini kami lampirkan proposal penelitian mahasiswa yang bersangkutan

Demikian surat permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan perkenannya diucapkan terimakasih.

Wassalammualaikum Wr. Wb

Bengkulu, 8 Juli 2020
An. Dekan
Wakil Dekan I

Islamuddin, SE. MM
NIDN. 0204026802

mandiri syariah

SURAT KETERANGAN PENELITIAN

No. 22/ -3/109

Assalamualaikum. Wr. Wb

PT. Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu Menerangkan Bahwa :

Nama : **Via Oktananda**
NIM : **1634040010**
Universitas : **Universitas Muhammadiyah Bengkulu (UMB)**

Yang bersangkutan benar telah melakukan penelitian di PT Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu dalam rangka penulisan skripsi yang berjudul :

" Strategi Pemasaran Produk Tabungan Wadiah Pada Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Bengkulu ".

Demikian surat keterangan ini di buat untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Wassalamualaikum. Wr. Wb

Bengkulu, 12 november 2020

PT Bank Syariah Mandiri
***Branch Office* Bengkulu**

mandiri syariah

Siti Nadia
BOSM

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH BENGKULU
FAKULTAS EKONOMI (FE)
Jalan Salak Raya No.20 Kota Bengkulu Telp. (0736) 342920
WEBSITE : http://www/umb.ac.id email:humas@umb.ac.id

SURAT KEPUTUSAN DEKAN FAKULTAS EKONOMI UMB
Nomor : 024 -SK/DF.02-UMB/2019

T E N T A N G
PENETAPAN PEMBIMBING SKRIPSI MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI UMB
BISMILLAHIRRAHMANIRRAHIM

DEKAN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH BENGKULU

Menimbang : 1. Bahwa untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen, Akuntansi dan Ekonomi Islam mahasiswa wajib menyusun Skripsi.
2. Bahwa untuk kelancaran bimbingan Skripsi dipandang perlu ditetapkan dengan Surat Keputusan Dekan.

Mengingat :
1. Undang-undang nomor 12 Tahun 2012, Tentang Perguruan Tinggi
2. Undang-undang nomor 20 Tahun 2012, Tentang SISDIKNAS
3. SK. Mendiknas No. 232/U/2000, Tentang Penyusunan Kurikulum dan Penilaian Hasil Belajar Mahasiswa.
4. SK BAN Perguruan Tinggi No.1074/SK/BAN-PT/Akred/S/IV/2018 tentang Status Program Studi Akuntansi
5. SK BAN Perguruan Tinggi No.991/SK/BAN-PT/Akred/S/IV/2018 tentang Status Program Studi Manajemen
6. SK Ijin Operasional Nomor 409/M/Kp/VII/2015 Tentang Status Program Studi Ekonomi Islam
7. Peraturan Perguruan Tinggi Muhammadiyah Tahun 2012
8. Statuta Universitas Muhammadiyah Bengkulu
9. Pedoman Penyusunan Skripsi Fakultas Ekonomi

M E M U T U S K A N

Menetapkan :
Pertama : Menunjuk Saudara:
1. Dr. Onsardi, M.M
2. Marini, S.E.,M.E.K

Sebagai Pembimbing I (satu) dan Pembimbing II (dua) Skripsi atas:
Nama : **Vita Oktananda**
NPM : 1634040010
Program Studi : Ekonomi Islam
Dengan Judul : **"Strategi Pemasaran Produk Tabungan Bank Syariah Mandiri Bengkulu"**

Kedua : Mahasiswa tersebut diizinkan bimbingan 9 (Sembilan) bulan terhitung sejak dikeluarkan Surat Keputusan ini dan otomatis diperpanjang selama 3 bulan berikutnya.

Ketiga : Pembimbing wajib membimbing dari sejak proposal sampai dengan perbaikan Skripsi, pembimbing yang tidak hadir pada waktu ujian proposal agar menyerahkan tugasnya pada Fakultas.

Keempat : Biaya bimbingan Skripsi termasuk honor pembimbing dibebankan sepenuhnya kepada mahasiswa yang bersangkutan, besar biaya dan rincian uang bimbingan didasarkan pada Surat Keputusan Rektor tentang Anggaran Universitas Muhammadiyah Bengkulu

Kelima : Biaya penyelenggaraan ujian dibebankan kepada anggaran Universitas Muhammadiyah Bengkulu sesuai dengan aturan yang berlaku.

Keenam : Surat Keputusan ini berlaku sejak tanggal, **06 November 2019** s/d **06 Juli 2020** dengan ketentuan segala sesuatu akan diubah dan diperbaiki sebagaimana mestinya apabila terdapat kekeliruan dalam penetapan ini.

Ketujuh : Surat keputusan ini disampaikan kepada yang bersangkutan untuk dilaksanakan sebagai mana mestinya.

DITETAPKAN DI : Bengkulu
PADA TANGGAL : 06 November 2019
Dekan,

Furqonti Ranidiah, SE, MM
NBK.052 804 269

Tembusan Yth :
1. Rektor UMB
2. Bendahara UMB
3. Arsip